



+ Información Gratis

duración total: 420 horas horas teleformación: 210 horas

precio: 0 € *

modalidad: Online

* hasta 100 % bonificable para trabajadores.

descripción

Este curso de Broker le ofrece una formación especializada en la materia. Si tiene interés en el entorno de la bolsa y quiere conocer sus aspectos esenciales sobre análisis e inversión este es su momento, con el Curso de Broker podrá adquirir los conocimientos necesarios para desempeñar esta función de la mejor manera posible. Hoy en día la Bolsa se ha convertido en un aspecto muy importante en el sector empresarial, por lo que tener una visión amplia y profunda de este fenómeno es muy importante para no cometer errores en el complejo mercado financiero.



a quién va dirigido

Todos aquellos trabajadores y profesionales en activo que deseen adquirir o perfeccionar sus conocimientos técnicos en este área.

objetivos

- Conocer el sistema financiero español.
- Aprender los conceptos básicos de la bolsa de valores.
- Conocer los tipos de inversiones.
- Analizar los valores en bolsa.
- Atender al riesgo al realizar inversiones.
- Conocer las principales estrategias de inversión.
- Realizar análisis económicos de un proyecto de inversión.
- Conocer el riesgo en los diferentes tipos de inversiones.
- Aprender sobre la capitalización y descuento de las inversiones, las políticas de dividendos, la cartera de fondos de inversión y de valores.

para qué te prepara

Este Curso de Broker le prepara para tener una visión amplia y precisa del mercado bursátil, conociendo los conceptos generales para entender este entorno y adquiriendo las técnicas de análisis e inversión que le ayudarán a desenvolverse profesionalmente en el sector.

información y matrículas: 958 050 240

fax: 958 050 245

salidas laborales

Mercado bursátil / Experto en bolsa / Inversores.

titulación

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por parte de INESEM vía correo postal, la Titulación Oficial que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Esta titulación incluirá el nombre del curso/máster, la duración del mismo, el nombre y DNI del alumno, el nivel de aprovechamiento que acredita que el alumno superó las pruebas propuestas, las firmas del profesor y Director del centro, y los sellos de la instituciones que avalan la formación recibida (Instituto Europeo de Estudios Empresariales).



forma de bonificación

- Mediante descuento directo en el TC1, a cargo de los seguros sociales que la empresa paga cada mes a la Seguridad Social.

metodología

El alumno comienza su andadura en INESEM a través del Campus Virtual. Con nuestra metodología de aprendizaje online, el alumno debe avanzar a lo largo de las unidades didácticas del itinerario formativo, así como realizar las actividades y autoevaluaciones correspondientes. Al final del itinerario, el alumno se encontrará con el examen final, debiendo contestar correctamente un mínimo del 75% de las cuestiones planteadas para poder obtener el título.

Nuestro equipo docente y un tutor especializado harán un seguimiento exhaustivo, evaluando todos los progresos del alumno así como estableciendo una línea abierta para la resolución de consultas.

El alumno dispone de un espacio donde gestionar todos sus trámites administrativos, la Secretaría Virtual, y de un lugar de encuentro, Comunidad INESEM, donde fomentar su proceso de aprendizaje que enriquecerá su desarrollo profesional.

materiales didácticos

- Manual teórico 'Professional Broker. Vol. I'
- Manual teórico 'Professional Broker. Vol. II'



profesorado y servicio de tutorías

Nuestro equipo docente estará a su disposición para resolver cualquier consulta o ampliación de contenido que pueda necesitar relacionado con el curso. Podrá ponerse en contacto con nosotros a través de la propia plataforma o Chat, Email o Teléfono, en el horario que aparece en un documento denominado "Guía del Alumno" entregado junto al resto de materiales de estudio. Contamos con una extensa plantilla de profesores especializados en las distintas áreas formativas, con una amplia experiencia en el ámbito docente.

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas, así como solicitar información complementaria, fuentes bibliográficas y asesoramiento profesional. Podrá hacerlo de las siguientes formas:

- **Por e-mail**: El alumno podrá enviar sus dudas y consultas a cualquier hora y obtendrá respuesta en un plazo máximo de 48 horas.
- **Por teléfono**: Existe un horario para las tutorías telefónicas, dentro del cual el alumno podrá hablar directamente con su tutor.
- A través del Campus Virtual: El alumno/a puede contactar y enviar sus consultas a través del mismo, pudiendo tener acceso a Secretaría, agilizando cualquier proceso administrativo así como disponer de toda su documentación









fax: 958 050 245

plazo de finalización

El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá de la misma duración del curso. Existe por tanto un calendario formativo con una fecha de inicio y una fecha de fin.

campus virtual online

especialmente dirigido a los alumnos matriculados en cursos de modalidad online, el campus virtual de inesem ofrece contenidos multimedia de alta calidad y ejercicios interactivos.

comunidad

servicio gratuito que permitirá al alumno formar parte de una extensa comunidad virtual que ya disfruta de múltiples ventajas: becas, descuentos y promociones en formación, viajes al extranjero para aprender idiomas...

revista digital

el alumno podrá descargar artículos sobre e-learning, publicaciones sobre formación a distancia, artículos de opinión, noticias sobre convocatorias de oposiciones, concursos públicos de la administración, ferias sobre formación, etc.

secretaría

Este sistema comunica al alumno directamente con nuestros asistentes, agilizando todo el proceso de matriculación, envío de documentación y solución de cualquier incidencia.

información y matrículas: 958 050 240

fax: 958 050 245

Además, a través de nuestro gestor documental, el alumno puede disponer de todos sus documentos, controlar las fechas de envío, finalización de sus acciones formativas y todo lo relacionado con la parte administrativa de sus cursos, teniendo la posibilidad de realizar un seguimiento personal de todos sus trámites con INESEM

programa formativo

MÓDULO 1. INTRODUCCIÓN AL MERCADO BURSÁTIL

UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL MERCADO BURSÁTIL

- 1.Inicio del mercado de valores
- 2.La función de la bolsa de valores
- 3.Las instituciones financieras en España

UNIDAD DIDÁCTICA 2. EL MERCADO FINANCIERO

- 1.La bolsa de valores
- 2. Componentes del mercado especulador
- 3. Particularidades del mercado financiero
- 4. Tipología de rentas: fija y variable
- 5. Mercados organizados y mercados OTC
- 6. Mercados de emisión y mercados de negociación

UNIDAD DIDÁCTICA 3. SOPORTE DEL TRADE FINANCIERO

- 1.Palabras clave
- 2. Tipos de profesionales del trading: Broker y Trader

UNIDAD DIDÁCTICA 4. EL INVERSOR Y MODELOS DE TRADERS

- 1.El inversor y modelos de traders
- 2. Modelos de traders

MÓDULO 2. PRODUCTOS FINANCIEROS DE INVERSIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 1. CAPITALIZACIÓN Y DESCUENTO DE LAS INVERSIONES

- 1. Valor temporal del dinero
- 2. Capitalización y descuento simples
- 3. Capitalización y descuento compuestos y continuos
- 4. Valoración de rentas financieras
- 5. Tanto anual de equivalencia (TAE)

UNIDAD DIDÁCTICA 2. POLÍTICAS DE DIVIDENDOS

- 1.Dividendos y sus clases
- 2.Relevancia de la política de dividendos
- 3. Dividendos e imperfecciones del mercado
- 4. Dividendos e impuestos

UNIDAD DIDÁCTICA 3. CARTERAS DE FONDOS DE INVERSIÓN

- 1.Los fondos de inversión
- 2. Sociedades de Inversión de Capital Variable (SICAV)
- 3. Fondos de inversión libre
- 4. Fondos cotizados o ETF
- 5. Planes de pensiones

UNIDAD DIDÁCTICA 4. CARTERAS DE VALORES

- 1. Teoría y gestión de carteras: fundamentos
- 2. Evaluación del riesgo según el perfil del inversor
- 3. Función de utilidad de un inversor con aversión al riesgo

MÓDULO 3. MANIOBRA DE TRADING CON ACCIONES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. MERCADO DE TÍTULOS

- 1.Operativa
- 2. Modelos de acciones
- 3.Accionistas
- 4.Lanzamiento de acciones
- 5.Las Participaciones Preferentes

+ Información Gratis

6. Venta diferida

UNIDAD DIDÁCTICA 2. FUNDAMENTOS EN EL TRADING DE TÍTULOS

- 1. Inversión en mercados a la baja
- 2.El precio de los títulos
- 3.¿Qué determina el precio de venta del título?
- 4. Acciones en periodos de recesión
- 5.¿Cuál es el momento adecuado para operar?

UNIDAD DIDÁCTICA 3. CONCEPTOS DE BOLSA

- 1.Amplitud, indicador de salud del mercado
- 2. Sentimiento o tendencia del mercado
- 3. Estructura de inversión bursátil
- 4. Organización de una cartera de valores

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LOS FONDOS DE INVERSIÓN Y PRODUCTOS DERIVADOS

- 1.¿qué son los planes y fondos de pensión?
- 2. Tipologías
- 3. Operar en fondos de inversión
- 4.Los ETFs o mercados cotizados

MÓDULO 4. OPERATIVA DE INVERSIÓN EN DIVISAS Y COMMODITIES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. MERCADO DE MATERIAS PRIMAS Y DIVISAS

- 1.El mercado de materias primas
- 2.La divisa o Forex
- 3.Mercado Forex

UNIDAD DIDÁCTICA 2. ESTIMACIÓN DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO

- 1.¿Qué componentes actúan en el mercado forex?
- 2.Las divisas y el tipo de cambio
- 3.¿Qué factores influyen en el tipo de cambio?

UNIDAD DIDÁCTICA 3. OPERATIVA BURSATIL EN DIVISAS Y MATERIAS PRIMAS

- 1.Componentes
- 2.Sistema
- 3.¿Cómo llevar a cabo la inversión?
- 4.¿Qué momento es el más adecuado para realizar la inversión?
- 5.¿Sobre qué productos operar?
- 6.La gestión de capital o Money Management
- 7.Pasos a seguir

UNIDAD DIDÁCTICA 4. MEDIO DE ANÁLISIS Y OPERATIVA DEL AGENTE

- 1. Medio de análisis
- 2. Toma de decisiones de un agente bursátil
- 3.¿cómo actuar?

MÓDULO 5. DAY-TRADING

UNIDAD DIDÁCTICA 1. DERIVADOS FINANCIEROS. LOS FUTUROS

- 1.Concepto
- 2.El precio sin considerar el mercado

UNIDAD DIDÁCTICA 2.EL SCALPING O LA INVERSIÓN INTRADÍA

- 1.La dimensión o volumen
- 2.La posición de oferta y demanda
- 3. Etapas del mercado bursátil
- 4.El auge de compras
- 5.El soporte básico del mercado
- 6.Predisposiciones del mercado

UNIDAD DIDÁCTICA 3. GESTIÓN CAPITAL

- 1.Gestión del capital
- 2. Diario de trading o anotaciones de la operativa bursátil
- 3. Programa para comenzar a operar: Ninja Trader

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LAS OPCIONES

- 1.La opción de compra o call
- 2.La opción de venta o put
- 3.La prima
- 4. Tipología de opciones

UNIDAD DIDÁCTICA 5. LOS CONTRATOS POR DIFERENCIAS Y LAS PERMUTAS FINANCIERAS

- 1. Contratos por diferencias o CPD
- 2.Permutas financieras o SWAP

MÓDULO 6. GESTIÓN DE CARTERAS

UNIDAD DIDÁCTICA 1. RENDIMIENTO DEL ACTIVO BURSÁTIL

- 1.Marco situacional
- 2. Rendimiento del activo
- 3. Riesgo de los activos
- 4. Asimetría de los activos

UNIDAD DIDÁCTICA 2. RIESGOS DE UNA CARTERA Y CÓMO MINIMIZARLOS

- 1.Estadísticos aplicables a la cartera: Rentabilidad esperada, covarianza y varianza
- 2. Coeficiente de correlación
- 3.Concepto prima de riesgo
- 4. Prima de riesgo vs mercado bursátil
- 5. Diversificación de carteras
- 6. Diversificación eficiente de carteras

UNIDAD DIDÁCTICA 3. EL MODELO DE MARKOWITZ

- 1. Teoría carteras eficientes
- 2.La cartera óptima
- 3.El índice de Sharpe
- 4.Límite eficiente
- 5. Asignación de carteras
- 6. Muestra gráfica de carteras
- 7. Toma de decisión del inversor
- 8.Límite eficiente y la toma de decisión del inversor

UNIDAD DIDÁCTICA 4. EL MODELO DE VALORACIÓN DE ACTIVOS FINANCIEROS O CAPM

- 1. Separación de fondos
- 2.El modelo de valoración de activos financieros (CAPM)
- 3.La optimización estática

UNIDAD DIDÁCTICA 5. EL MODELO DE MERCADO Y EL RIESGO A LA BAJA

- 1.Hipótesis
- 2. Separación del riesgo
- 3.Empleo del modelo de mercado
- 4.El riesgo a la baja
- 5. Norma fundamentada en otro instante de la distribución
- 6. Sortino y la valoración de la volatilidad de la inversión

MÓDULO 7. EVALUACIÓN PSICOLÓGICA DEL RIESGO EN LA INVERSIÓI

UNIDAD DIDÁCTICA 1. MODELOS PARA ADMINISTRAR EL RIESGO

- 1. Modelos para administrar el riesgo
- 2. Distribución de riesgo

UNIDAD DIDÁCTICA 2. GESTIÓN DEL RIESGO EFICIENTE

1.La conexión o correlación

- 2.La coincidencia o similitud
- 3. Redundancia o exceso
- 4. Causas del riesgo
- 5. Procedimientos básicos para la administración monetaria en estructuras

UNIDAD DIDÁCTICA 3. PSICOLOGÍA EN LA OPERATIVA BURSÁTIL

- 1.Fallos básicos
- 2.Rectificar de los errores previos
- 3. Particularidades de un trader
- 4. Modelos, cubos y techos
- 5. Punto de dolor en la bolsa
- 6. Conexión entre los dos
- 7. Hipótesis de la opinión diferente o contraria

UNIDAD DIDÁCTICA 4. INSUFICIENCIAS Y RESTRICCIONES

- 1.Las facciones mentales del individuo
- 2.La generación del pensamiento

MÓDULO 8. ANÁLISIS Y COBERTURA DEL RIESGO INTERNACIONAL

UNIDAD DIDÁCTICA 1. MERCADO DE DIVISAS

- 1.Concepto del mercado de divisas
- 2.Funcionamiento del mercado de divisas
- 3. Compraventa de divisas y transacciones con el exterior
- 4.El tipo de cambio Operaciones al contado y a plazo
- 5.El tipo de interés

UNIDAD DIDÁCTICA 2. ANÁLISIS DEL RIESGO DEL CAMBIO

- 1.El riesgo de tipo de cambio
- 2.El Seguro de cambio
- 3. Determinación del precio de una opción call y put
- 4. Modelos de valoración de acciones
- 5.Futuros
- 6.Otros instrumentos de cobertura

UNIDAD DIDÁCTICA 3. ANÁLISIS DEL RIESGO DE INTERÉS

- 1.El riesgo de interés Cobertura: Futuros en tipos de interés Swaps de tipos de interés Otros elementos de cobertur Caps, Floors, etc
 - 2. Utilización de herramientas informáticas de riesgos de cambio e interés
 - 3. Rentabilidad al vencimiento y volatilidad
 - 4. Estructuras explicativas de la estructura temporal
 - 5. Aplicaciones informáticas sobre operaciones con divisas

UNIDAD DIDÁCTICA 4. OTROS RIESGOS Y SU COBERTURA

- 1. Tipos de riesgo. Riesgo de insolvencia
- 2. Seguro de crédito a la exportación Riesgos susceptibles de cobertura
- 3. Contratación del seguro
- 4. Compañías que operan en el mercado del Seguro de Crédito a la exportación: CESCE
- 5. Clasificaciones de las pólizas y coberturas
- 6. Normativa aplicable del seguro de crédito a la exportación

UNIDAD DIDÁCTICA 5. FACTORING Y FORFAITING

- 1.Factoring
- 2. Tipos de riesgos que cubre el factoring
- 3. Diferencias con el seguro a la exportación
- 4. Forfaiting
- 5. Tipos de riesgos que cubre el forfaiting
- 6. Aplicaciones informáticas integrada de riesgos

