INESEM

BUSINESS SCHOOL

Curso Práctico en Inglés Jurídico para las Negociaciones Comerciales. Legal English for Trade

+ Información Gratis

titulación de formación continua bonificada expedida por el instituto europeo de estudios empresariales

Curso Práctico en Inglés Jurídico para las Negociaciones Comerciales. Legal English for Trade

duración total: 50 horas ***horas teleformación:*** 26 horas

precio: 0 € *

modalidad: Online

* hasta 100 % bonificable para trabajadores.

descripción

La comunicación es la base de toda actividad profesional y determina el éxito de cualquier proyecto. En un entorno internacional, un conocimiento de inglés general no es suficiente cuando nos enfrentamos al trato con clientes o socios en un ámbito tan especializado como es el comercial. Es fundamental que podamos transmitir las ideas con claridad y precisión para conseguir nuestros objetivos en negociaciones y operaciones de importación o exportación.
El profesional debe conocer tanto el vocabulario técnico como las estructuras, el estilo y el registro que resultan más naturales en cada situación ya que le proporcionarán la imagen y la seguridad necesaria para afrontar cualquier situación que requiera el uso del inglés comercial tanto verbal como escrito.
Este curso le ayudará a adquirir las habilidades necesarias para llevar a cabo con éxito los encuentros con clientes e intervenir eficazmente en una negociación y a familiarizarse con la terminología propia de la legislación, las instituciones y la documentación relativa al comercio internacional.

a quién va dirigido

Todos aquellos trabajadores y profesionales en activo que deseen adquirir o perfeccionar sus conocimientos técnicos en este área.

objetivos

- Adquirir los conocimientos y habilidades necesarias para atender y comunicarse de manera eficaz en inglés en situaciones profesionales habituales dentro del ámbito comercial.
- Conocer el vocabulario, estructuras y expresiones propias del inglés comercial.
- Desarrollar la capacidad de redactar y comprender textos propios del terreno legal teniendo en cuenta el estilo y registro apropiados según el tipo de texto y su finalidad.
- Familiarizarse con los términos y usos del lenguaje en el ámbito europeo e internacional y las posibles diferencias en función del interlocutor.

para qué te prepara

Este curso le prepara para desarrollar su trabajo en el ámbito del comercio dentro de entornos internacionales, comunicarse de manera eficaz en inglés y entender con claridad a los clientes, especializándose en el inglés específico del área comercial, el registro y el estilo adecuado tanto en lo que se refiere a comunicación oral como escrita en situaciones habituales durante el desarrollo de actividades comerciales internacionales.

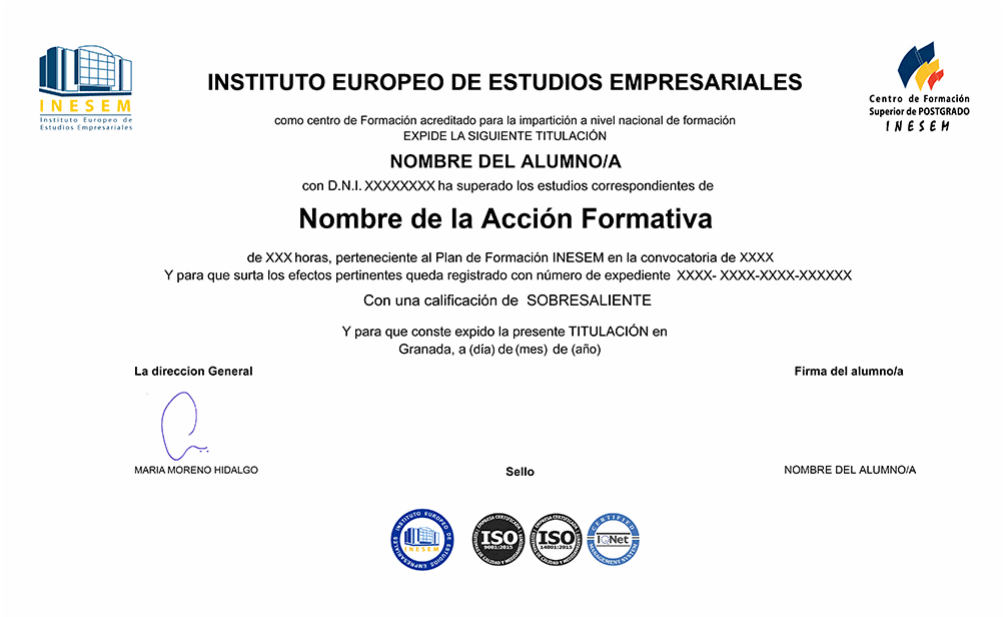
salidas laborales

Empresas, Despachos profesionales, Asesorías, Consultorías que desarrollen su actividad en el ámbito internacional o que deban comunicarse en inglés con sus contactos profesionales.

titulación

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por parte de INESEM vía correo postal, la Titulación Oficial que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Esta titulación incluirá el nombre del curso/máster, la duración del mismo, el nombre y DNI del alumno, el nivel de aprovechamiento que acredita que el alumno superó las pruebas propuestas, las firmas del profesor y Director del centro, y los sellos de la instituciones que avalan la formación recibida (Instituto Europeo de Estudios Empresariales).



INSTITUTO EUROPEO DE ESTUDIOS EMPRESARIALES

como centro de Formación acreditado para la impartición a nivel nacional de formación
EXPIDE LA SIGUIENTE TITULACIÓN

NOMBRE DEL ALUMNO/A

con D.N.I. XXXXXXXX ha superado los estudios correspondientes de

Nombre de la Acción Formativa

de XXX horas, perteneciente al Plan de Formación INESEM en la convocatoria de XXXX
Y para que surta los efectos pertinentes queda registrado con número de expediente XXXX- XXXX-XXXX-XXXXXX

Con una calificación de SOBRESALIENTE

Y para que conste expido la presente TITULACIÓN en
Granada, a (día) de (mes) de (año)

La direccion General — Firma del alumno/a

MARIA MORENO HIDALGO — Sello — NOMBRE DEL ALUMNO/A

forma de bonificación

- Mediante descuento directo en el TC1, a cargo de los seguros sociales que la empresa paga cada mes a la Seguridad Social.

metodología

El alumno comienza su andadura en INESEM a través del Campus Virtual. Con nuestra metodología de aprendizaje online, el alumno debe avanzar a lo largo de las unidades didácticas del itinerario formativo, así como realizar las actividades y autoevaluaciones correspondientes. Al final del itinerario, el alumno se encontrará con el examen final, debiendo contestar correctamente un mínimo del 75% de las cuestiones planteadas para poder obtener el título.

Nuestro equipo docente y un tutor especializado harán un seguimiento exhaustivo, evaluando todos los progresos del alumno así como estableciendo una línea abierta para la resolución de consultas.

El alumno dispone de un espacio donde gestionar todos sus trámites administrativos, la Secretaría Virtual, y de un lugar de encuentro, Comunidad INESEM, donde fomentar su proceso de aprendizaje que enriquecerá su desarrollo profesional.

materiales didácticos

- Manual teórico 'Inglés Jurídico para las Negociaciones Comerciales. Legal English for Trade'

profesorado y servicio de tutorías

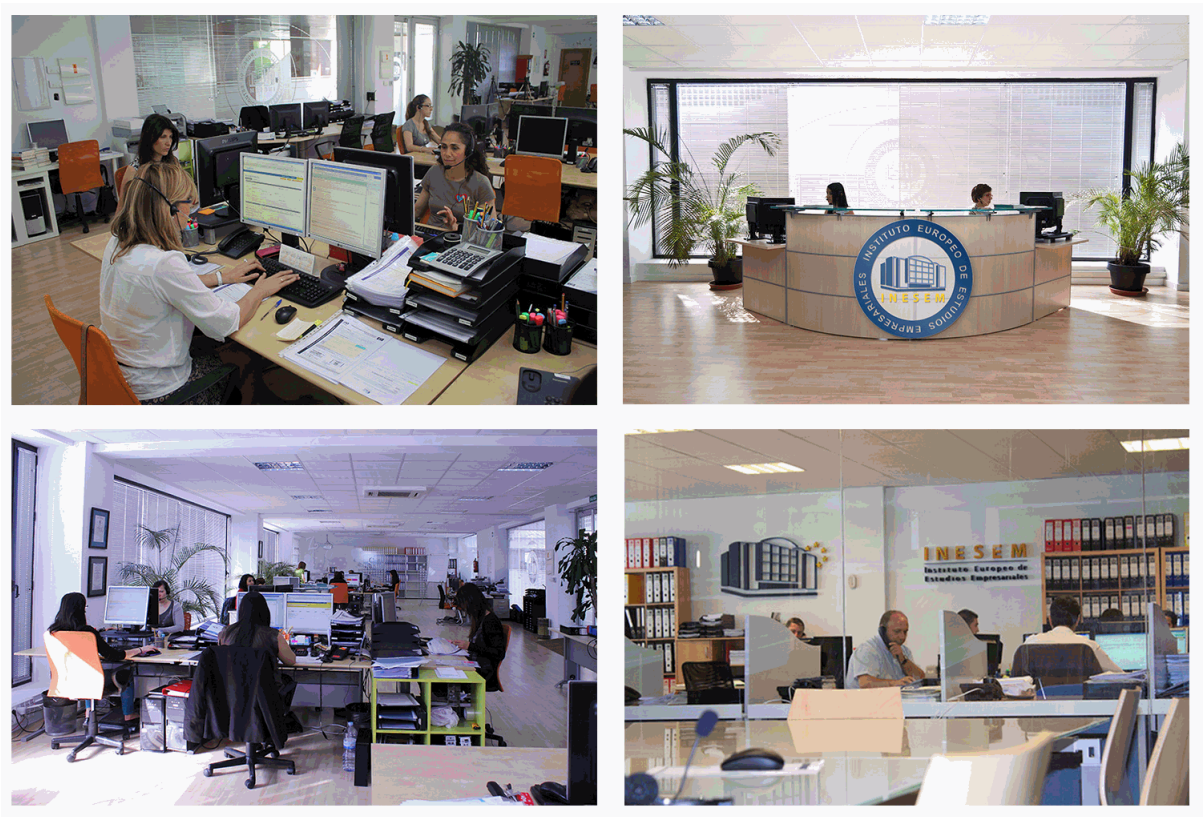
Nuestro equipo docente estará a su disposición para resolver cualquier consulta o ampliación de contenido que pueda necesitar relacionado con el curso. Podrá ponerse en contacto con nosotros a través de la propia plataforma o Chat, Email o Teléfono, en el horario que aparece en un documento denominado “Guía del Alumno” entregado junto al resto de materiales de estudio.
Contamos con una extensa plantilla de profesores especializados en las distintas áreas formativas, con una amplia experiencia en el ámbito docente.

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas, así como solicitar información complementaria, fuentes bibliográficas y asesoramiento profesional.
Podrá hacerlo de las siguientes formas:

- **Por e-mail**: El alumno podrá enviar sus dudas y consultas a cualquier hora y obtendrá respuesta en un plazo máximo de 48 horas.

- **Por teléfono**: Existe un horario para las tutorías telefónicas, dentro del cual el alumno podrá hablar directamente con su tutor.

- **A través del Campus Virtual**: El alumno/a puede contactar y enviar sus consultas a través del mismo, pudiendo tener acceso a Secretaría, agilizando cualquier proceso administrativo así como



plazo de finalización

El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá de la misma duración del curso. Existe por tanto un calendario formativo con una fecha de inicio y una fecha de fin.

campus virtual online

especialmente dirigido a los alumnos matriculados en cursos de modalidad online, el campus virtual de inesem ofrece contenidos multimedia de alta calidad y ejercicios interactivos.

comunidad

servicio gratuito que permitirá al alumno formar parte de una extensa comunidad virtual que ya disfruta de múltiples ventajas: becas, descuentos y promociones en formación, viajes al extranjero para aprender idiomas...

revista digital

el alumno podrá descargar artículos sobre e-learning, publicaciones sobre formación a distancia, artículos de opinión, noticias sobre convocatorias de oposiciones, concursos públicos de la administración, ferias sobre formación, etc.

secretaría

Este sistema comunica al alumno directamente con nuestros asistentes, agilizando todo el proceso de matriculación, envío de documentación y solución de cualquier incidencia.

Además, a través de nuestro gestor documental, el alumno puede disponer de todos sus documentos, controlar las fechas de envío, finalización de sus acciones formativas y todo lo relacionado con la parte administrativa de sus cursos, teniendo la posibilidad de realizar un seguimiento personal de todos sus trámites con INESEM

programa formativo

MÓDULO 1. Inglés Jurídico para las Negociaciones Comerciales. Legal English for Trade

UNIDAD DIDÁCTICA 1. COMMERCIAL LAW

1.Introduction to commercial law
2.Sources of commercial law
3.Areas of commercial law

UNIDAD DIDÁCTICA 2. COMPETITION LAW

1.European competition law
2.Intellectual property law
3.Other concepts related to competition

UNIDAD DIDÁCTICA 3. EU COMMERCIAL AGREEMENTS

1.European Union single market
2.Four freedoms in the European Union

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LAW OF AGENCY

1.Law of agency
2.The parties
3.The contract of agency

UNIDAD DIDÁCTICA 5. BUSINESS ENTITIES AND CORPORATE LAW

1.Companies' law or law of business associations
2.Types of business activities
3.Corporations and business
4.Entrepreneurship
5.Liability, tort and damage

UNIDAD DIDÁCTICA 6. CONTRACT AND CLAUSES

1.Contract law
2.Contract drafting
3.Terminology of commercial contracts

UNIDAD DIDÁCTICA 7. INCOTERMS

1.What are INCOTERMS?
2.Description of INCOTERMS

UNIDAD DIDÁCTICA 8. TRANSPORT

1.Introduction to transport
2.Road transport
3.Rail transport
4.Sea transport
5.Air transport
6.Documents for export
7.Dangerous goods
8.Insurance
9.Packaging and labelling

UNIDAD DIDÁCTICA 9. CUSTOMS

1.Introduction to customs
2.Customs within the EU
3.World Customs Organization
4.Customs documents
5.Customs vocabulary

+ Información Gratis