



# INESEM

BUSINESS SCHOOL

## ***Máster en Análisis de Riesgos y Morosidad Bancaria con Certificado MIFID II + 5 Créditos ECTS***

**+ Información Gratis**

titulación de formación continua bonificada expedida por el instituto europeo de estudios empresariales

# ***Máster en Análisis de Riesgos y Morosidad Bancaria con Certificado MIFID II + 5 Créditos ECTS***

**duración total:** 1.500 horas

**horas teleformación:** 450 horas

**precio:** 0 € \*

**modalidad:** Online

\* hasta 100 % bonificable para trabajadores.

## ***descripción***

En la actualidad la existencia de numerosos productos financieros, hace que sea necesaria la presencia de profesionales que facilite el asesoramiento en materia de riesgos y gestión de la morosidad, tanto para empresas como particulares que tengan interés en su organización. Con el Máster en Análisis de Riesgos y Morosidad Bancaria adquirirás las capacidades y el conocimiento requeridos para desenvolverse de forma eficaz en el sector financiero y bancario, tanto a nivel normativo, relacionado con el riesgo, como en términos de morosidad, para ayudar al seguimiento y control de las organizaciones en la correcta gestión de cobro de clientes morosos o con elevado riesgo de impago en base a los productos adquiridos.



**+ Información Gratis**

## *a quién va dirigido*

Todos aquellos trabajadores y profesionales en activo que deseen adquirir o perfeccionar sus conocimientos técnicos en este área.

## *objetivos*

- Aprender a asesorar sobre productos financieros.
- Desarrollar habilidades en materia de seguimiento y gestión de riesgos.
- Adquirir las competencias necesarias para analizar y gestionar la presencia de morosidad en la entidad.
- Conocer la normativa aplicable a la gestión de riesgos a nivel nacional e internacional.

## *para qué te prepara*

El Máster en Análisis de Riesgos y Morosidad Bancaria te formará en todos aquellos aspectos necesarios para poder ejercer profesionalmente cualquier labor aplicable a la gestión, control y seguimiento de los diferentes tipos de riesgos y morosidad existentes en los diferentes tipos de organizaciones, así como a asesorar a clientes sobre los distintos productos de inversión existentes tanto en sector bancario como en el de crédito.

## *salidas laborales*

Con el Máster en Análisis y Morosidad Bancaria desarrollarás tu carrera profesional en el sector financiero, en concreto dentro del ámbito bancario y crediticio, adquiriendo una formación avanzada y especializada en materia de gestión de riesgos y morosidad que te permita asesorar en los diferentes productos financieros que se comercializan en la actualidad.

## titulación

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por parte de INESEM vía correo postal, la Titulación Oficial que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Esta titulación incluirá el nombre del curso/máster, la duración del mismo, el nombre y DNI del alumno, el nivel de aprovechamiento que acredita que el alumno superó las pruebas propuestas, las firmas del profesor y Director del centro, y los sellos de la instituciones que avalan la formación recibida (Instituto Europeo de Estudios Empresariales).



### INSTITUTO EUROPEO DE ESTUDIOS EMPRESARIALES

como centro de Formación acreditado para la impartición a nivel nacional de formación  
EXPIDE LA SIGUIENTE TITULACIÓN

#### NOMBRE DEL ALUMNO/A

con D.N.I. XXXXXXXX ha superado los estudios correspondientes de

#### Nombre de la Acción Formativa

de XXX horas, perteneciente al Plan de Formación INESEM en la convocatoria de XXXX  
Y para que surta los efectos pertinentes queda registrado con número de expediente XXXX- XXXX-XXXX-XXXXXX

Con una calificación de SOBRESALIENTE

Y para que conste expido la presente TITULACIÓN en  
Granada, a (día) de (mes) de (año)

La dirección General

MARIA MORENO HIDALGO

Firma del alumno/a

Sello



NOMBRE DEL ALUMNO/A

## forma de bonificación

- Mediante descuento directo en el TC1, a cargo de los seguros sociales que la empresa paga cada mes a la Seguridad Social.

## *metodología*

El alumno comienza su andadura en INESEM a través del Campus Virtual. Con nuestra metodología de aprendizaje online, el alumno debe avanzar a lo largo de las unidades didácticas del itinerario formativo, así como realizar las actividades y autoevaluaciones correspondientes. Al final del itinerario, el alumno se encontrará con el examen final, debiendo contestar correctamente un mínimo del 75% de las cuestiones planteadas para poder obtener el título.

Nuestro equipo docente y un tutor especializado harán un seguimiento exhaustivo, evaluando todos los progresos del alumno así como estableciendo una línea abierta para la resolución de consultas.

El alumno dispone de un espacio donde gestionar todos sus trámites administrativos, la Secretaría Virtual, y de un lugar de encuentro, Comunidad INESEM, donde fomentar su proceso de aprendizaje que enriquecerá su desarrollo profesional.

## *materiales didácticos*

- Manual teórico 'Valoración de Proyectos de Inversión'
- Manual teórico 'Mercado de Capitales y Monetario'
- Manual teórico 'Derecho Bancario y Seguros'
- Manual teórico 'Operaciones y Productos Financieros'
- Manual teórico 'El Riesgo Bancario y la Normativa Aplicable'
- Manual teórico 'Asesoramiento Financiero (MIFID II). Vol I'
- Manual teórico 'Asesoramiento Financiero (MIFID II). Vol II'
- Manual teórico 'Asesor de Banca y Gestión Inversiones'



## profesorado y servicio de tutorías

Nuestro equipo docente estará a su disposición para resolver cualquier consulta o ampliación de contenido que pueda necesitar relacionado con el curso. Podrá ponerse en contacto con nosotros a través de la propia plataforma o Chat, Email o Teléfono, en el horario que aparece en un documento denominado "Guía del Alumno" entregado junto al resto de materiales de estudio. Contamos con una extensa plantilla de profesores especializados en las distintas áreas formativas, con una amplia experiencia en el ámbito docente.

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas, así como solicitar información complementaria, fuentes bibliográficas y asesoramiento profesional. Podrá hacerlo de las siguientes formas:

- **Por e-mail:** El alumno podrá enviar sus dudas y consultas a cualquier hora y obtendrá respuesta en un plazo máximo de 48 horas.

- **Por teléfono:** Existe un horario para las tutorías telefónicas, dentro del cual el alumno podrá hablar directamente con su tutor.

- **A través del Campus Virtual:** El alumno/a puede contactar y enviar sus consultas a través del mismo, pudiendo tener acceso a Secretaría, agilizando cualquier proceso administrativo así como disponer de toda su documentación



## *plazo de finalización*

El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá de la misma duración del curso. Existe por tanto un calendario formativo con una fecha de inicio y una fecha de fin.

## *campus virtual online*

especialmente dirigido a los alumnos matriculados en cursos de modalidad online, el campus virtual de ineseem ofrece contenidos multimedia de alta calidad y ejercicios interactivos.

## *comunidad*

servicio gratuito que permitirá al alumno formar parte de una extensa comunidad virtual que ya disfruta de múltiples ventajas: becas, descuentos y promociones en formación, viajes al extranjero para aprender idiomas...

## *revista digital*

el alumno podrá descargar artículos sobre e-learning, publicaciones sobre formación a distancia, artículos de opinión, noticias sobre convocatorias de oposiciones, concursos públicos de la administración, ferias sobre formación, etc.

## *secretaría*

Este sistema comunica al alumno directamente con nuestros asistentes, agilizando todo el proceso de matriculación, envío de documentación y solución de cualquier incidencia.

Además, a través de nuestro gestor documental, el alumno puede disponer de todos sus documentos, controlar las fechas de envío, finalización de sus acciones formativas y todo lo relacionado con la parte administrativa de sus cursos, teniendo la posibilidad de realizar un seguimiento personal de todos sus trámites con INESEM

**programa formativo**

## **MÓDULO 1. ASESOR DE BANCA Y GESTIÓN DE INVERSIONES**

### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. ANÁLISIS DEL SISTEMA FINANCIERO**

- 1.El sistema financiero
- 2.Mercados financieros
- 3.Intermediarios financieros
- 4.Activos financieros
- 5.Mercado de productos derivados
- 6.La Bolsa de Valores
- 7.El Sistema Europeo de Bancos Centrales
- 8.El Sistema Crediticio Español
- 9.Comisión Nacional del Mercado de Valores

### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. GESTIÓN DE LAS ENTIDADES DE CRÉDITO**

- 1.Las entidades bancarias
- 2.Organización de las entidades bancarias
- 3.Los Bancos
- 4.Las Cajas de Ahorros
- 5.Las cooperativas de crédito

### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. PROCEDIMIENTOS DE CÁLCULO FINANCIERO BÁSICO APLICABLE A LOS PRODUCTOS FINANCIEROS DE PASIVO**

- 1.Capitalización simple
- 2.Capitalización compuesta

### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. GESTIÓN Y ANÁLISIS DE LAS OPERACIONES BANCARIAS DE PASIVO**

- 1.Las operaciones bancarias de pasivo
- 2.Los depósitos a la vista
- 3.Las libretas o cuentas de ahorro
- 4.Las cuentas corrientes
- 5.Los depósitos a plazo o imposiciones a plazo fijo

### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. GESTIÓN Y ANÁLISIS DE PRODUCTOS DE INVERSIÓN PATRIMONIAL Y PREVISIONAL Y OTROS SERVICIOS BANCARIOS**

- 1.Las sociedades gestoras
- 2.Las entidades depositarias
- 3.Fondos de inversión
- 4.Planes y fondos de pensiones
- 5.Títulos de renta fija
- 6.Los fondos públicos
- 7.Los fondos privados
- 8.Títulos de renta variable
- 9.Los seguros
- 10.Domiciliaciones bancarias
- 11.Gestión de cobro de efectos
- 12.Cajas de alquiler
- 13.Servicio de depósito y administración de títulos
- 14.Otros servicios: pago de impuestos, cheques de viaje, asesoramiento fiscal, pago de multas
- 15.Comisiones bancarias

### **UNIDAD DIDÁCTICA 6. MARKETING FINANCIERO Y RELACIONAL**

- 1.Marketing financiero
- 2.Análisis del cliente
- 3.La segmentación de clientes

- 4.Fidelización de clientes
- 5.Análisis de la gestión de la calidad de los servicios financieros

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 7. COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS FINANCIEROS**

- 1.El comercial de las entidades financieras
- 2.Técnicas básicas de comercialización
- 3.La atención al cliente
- 4.Protección a la clientela

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 8. CANALES ALTERNATIVOS DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS BANCARIOS**

- 1.Intranet y extranet
- 2.La Banca telefónica
- 3.La Banca por internet
- 4.La Banca electrónica
- 5.Televisión interactiva
- 6.El ticketing
- 7.Puestos de autoservicio

### **MÓDULO 2. VALORACIÓN DE PROYECTOS DE INVERSIÓN**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. LOS PROYECTOS DE INVERSIÓN**

- 1.Definición y tipos de inversión
- 2.El ciclo de vida de un proyecto de inversión
- 3.Componentes de un proyecto de inversión

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. VALORACIÓN ECONÓMICO DE INVERSIONES**

- 1.Metodologías de valoración económica
- 2.Clasificación de los flujos de caja
- 3.Criterios VAN y TIR de análisis de inversiones
- 4.Elección del proyecto de inversión

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. VALORACIÓN DE RIESGOS**

- 1.Metodologías de tratamiento del riesgo
- 2.Análisis de la sensibilidad
- 3.Árboles de decisión para la toma de decisiones secuenciales

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. TIPOS DE PROYECTOS DE INVERSIÓN**

- 1.Proyectos de inversión en activos fijos
- 2.Proyectos de inversión en capital circulante (NOF)

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. COSTE DE LA DEUDA Y COSTE DE CAPITAL**

- 1.Cálculo del coste de la deuda
- 2.Cálculo del coste medio ponderado de capital (WACC)

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 6. VALORACIÓN DE INVERSIONES ESPECIALES**

- 1.Compra o alquiler
- 2.Inversión en ampliación
- 3.Inversión en outsourcing

### **MÓDULO 3. OPERACIONES Y PRODUCTOS FINANCIEROS**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. CAPITALIZACIÓN Y DESCUENTO DE LAS INVERSIONES**

- 1.Valor temporal del dinero
- 2.Capitalización y descuento simples
- 3.Capitalización y descuento compuestos y continuos
- 4.Valoración de rentas financieras
- 5.Tanto anual de equivalencia (TAE)

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. POLÍTICAS DE DIVIDENDOS**

- 1.Dividendos y sus clases
- 2.Relevancia de la política de dividendos

3.Dividendos e imperfecciones del mercado

4.Dividendos e impuestos

### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. CARTERAS DE FONDOS DE INVERSIÓN**

1.Los fondos de inversión

2.Sociedades de Inversión de Capital Variable (SICAV)

3.Fondos de inversión libre

4.Fondos de fondos de inversión libre

5.Fondos cotizados o ETF

### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. CARTERAS DE VALORES**

1.Teoría y gestión de carteras: fundamentos

2.Características de una cartera

3.Evaluación del riesgo según el perfil del inversor

4.Función de utilidad de un inversor con aversión al riesgo

## **MÓDULO 4. MERCADO DE CAPITALES Y MONETARIO**

### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. RENTA FIJA**

1.Los títulos de renta fija como instrumentos de financiación y de inversión

2.Nomenclatura del préstamo y del empréstito

3.Mercados: descripción y participantes

4.Tipos de interés de referencia de la Unión Económica y Monetaria (UEM)

5.El Banco Central Europeo (BCE)

6.El Sistema Europeo de Bancos Centrales (SEBC)

7.El Banco de España

### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. RENTA FIJA II**

1.Clasificación de los títulos

2.Valoración de las letras del tesoro

3.Bonos y obligaciones con cupón corrido

4.Repos y strips o bonos segregables

5.Cálculo del valor actual de un bono

6.Bonos cupón cero: valoración, riesgo y rentabilidad

7.Riesgo de mercado y de reinversión

### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. RENTA VARIABLE**

1.Concepto de activo de Renta Variable

2.Derechos de los accionistas, ventajas e inconvenientes

3.Clasificación de las acciones

4.Capitalización bursátil y liquidez

5.Estructura de la bolsa española

6.La contratación y la operativa bursátil

## **MÓDULO 5. ASESORAMIENTO FINANCIERO (MIFID II)**

### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. FUNDAMENTOS FINANCIEROS Y ECONÓMICOS PARA LA INVERSIÓN EN PRODUCTOS MIFID**

1.Introducción a la inversión

2.Valor Temporal del Dinero. Capitalización y Descuento

3.Rentabilidad y Tipos de Interés Spot y Forward

4.Rentas Financieras

5.Fundamentos de la Rentabilidad y Riesgo en productos financieros

6.Estadística aplicada a la Inversión Financiera

7.La Economía y el Ciclo Económico

8.Influencia de la Macroeconomía y Políticas aplicables a los Productos de Inversión

### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. EL SISTEMA FINANCIERO**

1.Introducción al Sistema Financiero

- 2.Mercados e intermediarios del Sistema Financiero
- 3.El Mercado Interbancario: El Eurosistema y la Política Monetaria Europea
- 4.Mercado de Divisas: Funcionamiento, Riesgos y Tipos de Operaciones
- 5.Mercados de Renta Fija: Características y el Mercado de Deuda Pública
- 6.Mercados de Renta Variable: Estructura y tipos de Operaciones

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. PRODUCTOS FINANCIEROS DE INVERSIÓN**

- 1.Fondos de Inversión: Análisis y Selección de FI y Hedge Fund
- 2.Productos Derivados: Futuros, Opciones y Otros Instrumentos Derivados
- 3.Productos de Renta Fija: Características, Riesgos y Estrategias
- 4.Productos de Renta Variable: Análisis Fundamental y Técnico
- 5.Productos Estructurados: Características, Opciones Exóticas y Productos Complejos

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. CUMPLIMIENTO NORMATIVO**

- 1.Introducción al marco obligacional en la operativa financiera
- 2.Los Servicios de Inversión. Mención especial a la formación exigible al personal financiero y a las obligaciones de información
- 3.Abuso de Mercado: medidas de prevención y detección
- 4.Prevenición del Blanqueo de Capitales y Financiación del Terrorismo
- 5.Programas de Cumplimiento Normativo o Compliance Office

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. GESTIÓN DE CARTERAS Y PATRIMONIOS**

- 1.Planificación Patrimonial: Evaluación del Riesgo y las Fichas de Productos
- 2.La Gestión de Patrimonios
- 3.Asset Allocation o asignación de activos
- 4.El proceso de asesoramiento de carteras
- 5.Gestión de carteras. Teoría de carteras y atribución de resultados
- 6.Características del Asesoramiento Financiero y la relación con el cliente
- 7.La relación con el cliente inversor. Asesoramiento y planificación financiera

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 6. FISCALIDAD DE LOS PRODUCTOS DE INVERSIÓN**

- 1.Marco Tributario de aplicación a los Productos de Inversión
- 2.Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF)
- 3.Impuesto sobre Sociedades (IS)
- 4.Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones (ISD)
- 5.Impuesto sobre el Patrimonio (IP)

## **MÓDULO 6. EL RIESGO BANCARIO Y LA NORMATIVA APLICABLE**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL SISTEMA BANCARIO**

- 1.El sistema bancario
- 2.Clasificación Bancaria

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. LA ORGANIZACIÓN EL SECTOR BANCARIO**

- 1.La Dirección del Sector Bancario
- 2.Las Cuentas Contables Bancarias
- 3.Gestión de Partidas
- 4.Pérdida de Crédito

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. LA NORMATIVA BANCARIA**

- 1.Crisis Bancaria
- 2.Cuestiones Generales de la Regulación Aplicable
- 3.Normativa Internacional del Sector Bancario
- 4.Fondo de garantía de depósitos
- 5.Legislación Vigente

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. RIESGO CREDITICIO**

- 1.El riesgo de crédito
- 2.Concepto de Prestamistas y Prestatario
- 3.Tipos de productos crediticios

4. Propiedades de los Productos Bancarios

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. FASES DEL CRÉDITO Y SU GESTIÓN DE RIESGO**

1. Fases del Crédito
2. La Solvencia Crediticia
3. Gestión Eficiente de Carteras
4. El Acuerdo de Basilea

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 6. RIESGO DE MERCADO**

1. El Riesgo de Mercado
2. Aspectos Básicos de los instrumentos financieros
3. Proceso de Negociación
4. Gestión del Riesgo
5. Regulación Aplicable

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 7. RIESGO OPERACIONAL**

1. Concepto
2. Casos de Surgimiento
3. La Pérdida Operacional
4. Gestión del Riesgo
5. Regulación Aplicable

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 8. PROCEDIMIENTOS DE GESTIÓN DE BASILEA**

1. Capital Regulado
2. Requisitos de Capital
3. Procesos de Revisión
4. Control de Mercado
5. Otras Gestiones

## **MÓDULO 7. DERECHO BANCARIO Y SEGUROS**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. FUENTES DE CONTRATACIÓN BANCARIA**

1. Aspectos de las fuentes del derecho bancario
2. Fuentes del Derecho Bancario español

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. SUJETOS DE LA ACTIVIDAD BANCARIA**

1. Las partes de los contratos bancarios

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. CONTRATOS BANCARIOS**

1. Delimitación al término y características de los Contratos Bancarios
2. Regulación
3. Contrato bancario de apertura de crédito documentario
4. Contrato bancario de apertura de crédito ordinaria
5. Contrato de servicios de cajas de seguridad o de custodia
6. Contrato de "Confirming"
7. Contrato de crédito al consumo
8. Contrato de Descuento
9. Contrato de "Factoring"
10. Contrato Forfaiting
11. Contrato de "Leasing"
12. Contrato de "Swap"
13. Empréstito

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. GARANTÍAS BANCARIAS**

1. Créditos y Préstamos
2. La Hipoteca como Derecho Real de Garantía
3. Las garantías financieras
4. El expediente de financiación de una operación bancaria

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. INTERVENCIÓN EN EL MERCADO DE VALORES**

1. Introducción a la Inversión. Bróker vs Trader

+ Información Gratis

- 2.Niveles
- 3.Órdenes
- 4.Productos Financieros
- 5.Mercado de renta fija y mercado de renta variable
- 6.Mercados no organizados y mercados organizados
- 7.Mercados primarios y mercados secundarios
- 8.Fondos de Inversión
- 9.La Rentabilidad de un Fondo de Inversión
- 10.El Riesgo de un Fondo de Inversión
- 11.Tipos de Fondo de Inversión
- 12.Fondos Garantizados
- 13.Criterios para elegir un fondo de inversión
- 14.Otros tipos de Instituciones de Inversión Colectiva
- 15.Suscripciones y reembolsos
- 16.Traspasos
- 17.Seguimiento de fondos
- 18.Información para el inversor

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 6. DERECHO DE SEGUROS**

- 1.El contenido mínimo del artículo 8 de la LCS
- 2.Cláusulas delimitadoras del riesgo
- 3.Cláusulas limitativas de los derechos de los asegurados
- 4.Cláusulas lesivas
- 5.Reconocimiento del SRC
- 6.Introducción al contrato de seguro de responsabilidad civil
- 7.La responsabilidad civil asegurada
- 8.La delimitación del riesgo
- 9.La cobertura del daño
- 10.Las cláusulas claim made
- 11.Desconocimiento del interés asegurado
- 12.Delimitación de la Acción Directa

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 7. TEORÍA GENERAL DEL CONTRATO DE SEGURO**

- 1.El contrato de seguro. Concepto y regulación
- 2.Regulación Normativa
- 3.Característica del Contrato de Seguro
- 4.Elementos personales del contrato
- 5.Interés del Contrato de Seguro

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 8. TIPOS DE CONTRATO DE SEGUROS**

- 1.Tipos de seguro. Introducción
- 2.Caracteres esenciales
- 3.Objeto
- 4.Suscripción y tramitación
- 5.Seguros de vida y deceso
- 6.Planes de pensiones, seguros de asistencia en viaje y seguro de accidentes
- 7.Seguro de cascos
- 8.Seguro de transporte de mercancías

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 9. INSTITUCIONES DE DEFENSA**

- 1.La Institución Aseguradora: objetivo y principios
- 2.Aspectos técnicos del contrato de seguro: bases técnicas y provisiones
- 3.La distribución del riesgo entre aseguradores: coaseguro y reaseguro
- 4.El sistema financiero español y europeo
- 5.Normativa general europea de seguros privados. Directivas
- 6.Normativa española de seguros privados

- 7.El mercado único de seguros en la UE (EEE)
- 8.Derecho de establecimiento y libre prestación de servicios en la UE
- 9.La actividad de mediación de seguros y reaseguros en el Mercado Único
- 10.Organismos reguladores
- 11.Elaboración y presentación de informes del análisis del sector y entorno nacional y europeo de seguros
- 12.El Blanqueo de capitales
- 13.Clases de mediadores. Funciones, forma jurídica y actividades
- 14.Los canales de distribución del seguro de la actividad de mediación
- 15.Gerencia de Riesgos

## **MÓDULO 8. PROYECTO FINAL**