



# INESEM

BUSINESS SCHOOL

## ***Máster en Dirección de Operaciones Internacionales***

+ Información Gratis

titulación de formación continua bonificada expedida por el instituto europeo de estudios empresariales

# Máster en Dirección de Operaciones Internacionales

**duración total:** 1.500 horas

**horas teleformación:** 450 horas

**precio:** 0 € \*

**modalidad:** Online

\* hasta 100 % bonificable para trabajadores.

## descripción

El mercado laboral, debido a la globalización y con ello participación de las sociedades en cualquier país del mundo, demanda profesionales con conocimientos en la operativa internacional y fiscalidad de las operaciones con el extranjero o en el extranjero. La tarea de internalización y expansión de las empresas, no es nada fácil. Es por ello por lo que con este amplio Máster en Dirección de operaciones internacionales, el alumnado desarrollará conocimientos para formar parte de grandes empresas, de ámbito internacional que necesitan de profesionales en las distintas materias que se tratan en el mismo.



## *a quién va dirigido*

Todos aquellos trabajadores y profesionales en activo que deseen adquirir o perfeccionar sus conocimientos técnicos en este área.

## *objetivos*

- Conocer a los diferentes sujetos que intervienen en el comercio internacional y desarrollar los conocimientos necesarios para realizar contratos con el exterior.
- Comprender la incidencia de la tributación en el comercio internacional, destacando el convenio de doble imposición, para realizar una planificación fiscal eficaz.
- Conocer los distintos tipos de riesgo que encuentran las empresas en el tráfico Internacional y capacitar al alumno a minimizar el mismo.
- Desarrollar las distintas modalidades de crédito para financiar operaciones de importación y exportación.
- Informar sobre la gestión documental y operativa de las operaciones de comercio internacional.

## *para qué te prepara*

Este Master en Dirección de Operaciones Internacionales proporciona al alumnado los conocimientos necesarios para desarrollar su actividad profesional en el departamento de exportación e importación de cualquier empresa. Se adquirirán capacidades que le permitirán gestionar y organizar las operaciones de comercio internacional, cumpliendo con las exigencias de la normativa internacional y de contratación. Además, pretende dotar al alumno de conocimientos en fiscalidad de las operaciones internacionales, destacando la figura del convenio de doble imposición y desarrollar capacidades para la planificación fiscal que se tendrá en cuenta de cara a la participación, internalización y expansión de la sociedad en otros países.

## *salidas laborales*

Formar parte de Empresas de asesoramiento comercial o bien departamento comercial de grandes empresas. Responsable de Departamento de Compras, Jefe de ventas y distribución y Consultorías. También podrá formar parte del departamento fiscal de las empresas internacionales

## titulación

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por parte de INESEM vía correo postal, la Titulación Oficial que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Esta titulación incluirá el nombre del curso/máster, la duración del mismo, el nombre y DNI del alumno, el nivel de aprovechamiento que acredita que el alumno superó las pruebas propuestas, las firmas del profesor y Director del centro, y los sellos de la instituciones que avalan la formación recibida (Instituto Europeo de Estudios Empresariales).



### INSTITUTO EUROPEO DE ESTUDIOS EMPRESARIALES

como centro de Formación acreditado para la impartición a nivel nacional de formación  
EXPIDE LA SIGUIENTE TITULACIÓN

#### NOMBRE DEL ALUMNO/A

con D.N.I. XXXXXXXX ha superado los estudios correspondientes de

#### Nombre de la Acción Formativa

de XXX horas, perteneciente al Plan de Formación INESEM en la convocatoria de XXXX  
Y para que surta los efectos pertinentes queda registrado con número de expediente XXXX- XXXX-XXXX-XXXXXX

Con una calificación de SOBRESALIENTE

Y para que conste expido la presente TITULACIÓN en  
Granada, a (día) de (mes) de (año)

La dirección General

MARIA MORENO HIDALGO

Firma del alumno/a

Sello



NOMBRE DEL ALUMNO/A

## forma de bonificación

- Mediante descuento directo en el TC1, a cargo de los seguros sociales que la empresa paga cada mes a la Seguridad Social.

## *metodología*

El alumno comienza su andadura en INESEM a través del Campus Virtual. Con nuestra metodología de aprendizaje online, el alumno debe avanzar a lo largo de las unidades didácticas del itinerario formativo, así como realizar las actividades y autoevaluaciones correspondientes. Al final del itinerario, el alumno se encontrará con el examen final, debiendo contestar correctamente un mínimo del 75% de las cuestiones planteadas para poder obtener el título.

Nuestro equipo docente y un tutor especializado harán un seguimiento exhaustivo, evaluando todos los progresos del alumno así como estableciendo una línea abierta para la resolución de consultas.

El alumno dispone de un espacio donde gestionar todos sus trámites administrativos, la Secretaría Virtual, y de un lugar de encuentro, Comunidad INESEM, donde fomentar su proceso de aprendizaje que enriquecerá su desarrollo profesional.

## *materiales didácticos*

- Manual teórico 'Operativa de la Compraventa Internacional'
- Manual teórico 'Tributación en el comercio internacional'
- Manual teórico 'Análisis del Riesgo Internacional'
- Manual teórico 'Tráfico del Comercio y Contratación Internacional'
- Manual teórico 'Planificación Fiscal y Tributaria Internacional'
- Manual teórico 'Fiscalidad Internacional: Convenios de Doble Imposición'
- Manual teórico 'Financiación Internacional de Empresas'
- Manual teórico 'Operaciones de Financiación Internacional'



## profesorado y servicio de tutorías

Nuestro equipo docente estará a su disposición para resolver cualquier consulta o ampliación de contenido que pueda necesitar relacionado con el curso. Podrá ponerse en contacto con nosotros a través de la propia plataforma o Chat, Email o Teléfono, en el horario que aparece en un documento denominado “Guía del Alumno” entregado junto al resto de materiales de estudio. Contamos con una extensa plantilla de profesores especializados en las distintas áreas formativas, con una amplia experiencia en el ámbito docente.

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas, así como solicitar información complementaria, fuentes bibliográficas y asesoramiento profesional. Podrá hacerlo de las siguientes formas:

- **Por e-mail:** El alumno podrá enviar sus dudas y consultas a cualquier hora y obtendrá respuesta en un plazo máximo de 48 horas.

- **Por teléfono:** Existe un horario para las tutorías telefónicas, dentro del cual el alumno podrá hablar directamente con su tutor.

- **A través del Campus Virtual:** El alumno/a puede contactar y enviar sus consultas a través del mismo, pudiendo tener acceso a Secretaría, agilizando cualquier proceso administrativo así como disponer de toda su documentación



### *plazo de finalización*

El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá de la misma duración del curso. Existe por tanto un calendario formativo con una fecha de inicio y una fecha de fin.

### *campus virtual online*

especialmente dirigido a los alumnos matriculados en cursos de modalidad online, el campus virtual de ineseem ofrece contenidos multimedia de alta calidad y ejercicios interactivos.

### *comunidad*

servicio gratuito que permitirá al alumno formar parte de una extensa comunidad virtual que ya disfruta de múltiples ventajas: becas, descuentos y promociones en formación, viajes al extranjero para aprender idiomas...

### *revista digital*

el alumno podrá descargar artículos sobre e-learning, publicaciones sobre formación a distancia, artículos de opinión, noticias sobre convocatorias de oposiciones, concursos públicos de la administración, ferias sobre formación, etc.

### *secretaría*

Este sistema comunica al alumno directamente con nuestros asistentes, agilizando todo el proceso de matriculación, envío de documentación y solución de cualquier incidencia.

Además, a través de nuestro gestor documental, el alumno puede disponer de todos sus documentos, controlar las fechas de envío, finalización de sus acciones formativas y todo lo relacionado con la parte administrativa de sus cursos, teniendo la posibilidad de realizar un seguimiento personal de todos sus trámites con INESEM



**programa formativo**

## **MÓDULO 1. TRÁFICO DEL COMERCIO Y CONTRATACIÓN INTERNACIONAL**

### **UNIDAD FORMATIVA 1. COMERCIO INTERNACIONAL**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTRODUCCIÓN AL COMERCIO INTERNACIONAL**

- 1.Introducción
- 2.Recorrido histórico
- 3.Ventajas del Comercio Internacional
- 4.Operaciones del Comercio Internacional
- 5.Elementos que componen el Comercio Internacional

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. SUJETOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL**

- 1.Introducción
- 2.El empresario individual y el ejercicio del comercio en Europa y en España
- 3.El empresario social
- 4.Las sociedades en España y en el extranjero
- 5.Cooperación y concentración entre sociedades
- 6.Incidencias en el derecho comunitario

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. ORGANIZACIONES INTERNACIONALES PARTICIPANTES EN EL COMERCIO INTERNACIONAL**

- 1.Las organizaciones internacionales
- 2.Los organismos especializados de las Naciones Unidas
- 3.Organizaciones Internacionales de ámbito regional

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. RÉGIMEN JURÍDICO ESPAÑOL DEL COMERCIO EXTERIOR**

- 1.Marco normativo general del comercio exterior en España
- 2.Influencias de las disposiciones de la Unión Europea
- 3.Política comercial multilateral

### **UNIDAD FORMATIVA 2. CONTRATACIÓN INTERNACIONAL: ELEMENTOS, TIPOS Y SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL**

- 1.La contratación internacional
- 2.Los principios sobre los contratos internacionales
- 3.Concepto, elementos y clasificación del contrato internacional
- 4.Formación del contrato
- 5.Cumplimiento del contrato
- 6.Cláusulas contractuales

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. DETERMINACIÓN DEL RÉGIMEN JURÍDICO**

- 1.Introducción
- 2.Ley aplicable al contrato internacional
- 3.El Convenio de Roma de 1980 y el Reglamento de Roma I
- 4.La Ley reguladora del contrato internacional al amparo del Reglamento de Roma I
- 5.Acción de las normas imperativas

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. COMPRAVENTA INTERNACIONAL**

- 1.La compraventa internacional
- 2.Libertades comunitarias: la libre circulación de mercancías
- 3.La Lex Mercatoria
- 4.La Convención de Viena de 1980 aplicada a la compraventa internacional
- 5.Los INCOTERMS

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. BIENES INMATERIALES Y DERECHO DE LA COMPETENCIA**

1. Propiedad industrial
2. Propiedad intelectual
3. Competencia desleal
4. Derecho de defensa de la competencia

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. DISTINTAS MODALIDADES DE CONTRATO**

1. Contratos de intermediación comercial
2. El transporte internacional
3. Contratos de financiación
4. Contratos de seguros

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 6. VÍAS DE SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS**

1. Controversias en el ámbito del comercio internacional
2. Vías de jurisdicción estatal
3. El arbitraje internacional
4. Compatibilidad entre arbitraje y la vía judicial

## **MÓDULO 2. TRIBUTACIÓN EN COMERCIO INTERNACIONAL**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. IVA EN OPERACIONES NACIONALES E INTERNACIONALES**

1. Concepto y desarrollo del IVA
2. Aplicación del IVA según las delimitaciones del hecho imponible
3. Tipos de operaciones exentas y no sujetas
4. Clasificación de casos para devengo del IVA
5. Tipos de repercusión del IVA en el sujeto pasivo
6. Tipos de gravámenes según la base imponible
7. Cuotas deducibles y devoluciones de IVA
8. Regulación para la liquidación del impuesto
9. Regímenes especiales del IVA

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. APLICACIÓN DEL IVA EN OPERACIONES DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN**

1. Aplicación de IVA en las importaciones
2. Aplicación de IVA en las exportaciones

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. DOBLE IMPOSICIÓN EN OPERACIONES INTERNACIONALES**

1. Inicio y causas de la doble imposición
2. Desarrollo y consecuencias de la doble imposición internacional
3. Métodos de exención e imputación de la doble imposición internacional

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. CÓDIGO ADUANERO DE LA UNIÓN EUROPEA**

1. Disposiciones del código
2. Regulación y gestión del código aduanero
3. Gestión de aranceles en el código aduanero
4. Origen y gestión de la deuda aduanera
5. Proceso legal para la recepción de mercancías en la aduana
6. Régimen de despacho a libre práctica
7. Regímenes especiales en el código aduanero
8. Envío de mercancía desde la zona de aduana

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. TRAMITACIÓN Y DOCUMENTACIÓN EN COMERCIO INTERNACIONAL**

1. Aspectos básicos de la documentación
2. Tipo de documentos para la tramitación integral de operaciones internacionales
3. Fases fundamentales para la gestión de la documentación

## **MÓDULO 3. ANÁLISIS DEL RIESGO INTERNACIONAL**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. Mercado de divisas**

1. Concepto y función del mercado de divisas
2. Funcionamiento del mercado de divisas: oferta y demanda de divisas
  - 1.- Oferta de divisas

- 2.- Demanda de divisas
- 3.Compraventa de divisas y transacciones con el exterior
- 4.El tipo de cambio: operaciones al contado y a plazo
  - 1.- Sistemas de fijación
  - 2.- Factores determinantes
  - 3.- Variaciones
  - 4.- Operaciones al contado
  - 5.- Operaciones a plazo
- 5.El tipo de interés

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. Análisis del Riesgo de Cambio**

- 1.El riesgo de tipo de cambio
- 2.El seguro de cambio
  - 1.- Concepto y características
  - 2.- Formación de los cambios
  - 3.- Coste o rendimiento del seguro de cambio
- 3.Opciones sobre divisas
  - 1.- Concepto, características y aplicaciones
  - 2.- Cases de opciones
  - 3.- Determinación del precio de una opción
- 4.Futuros sobre divisas
- 5.Otros instrumentos de cobertura
- 6.Ejercicios Resueltos. Riesgo del Cambio

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. Análisis del Riesgo de Interés**

- 1.Riesgo de interés y su cobertura
  - 1.- Cobertura CAP
  - 2.- Cobertura IRS
  - 3.- Cobertura COLLAR
  - 4.- Futuros en tipo de interés
  - 5.- Swaps de tipo de interés
- 2.Herramientas y aplicaciones informáticas útiles para la gestión del riesgo
  - 1.- Búsqueda de información: Internet
  - 2.- Aplicaciones informáticas sobre operaciones con divisas
  - 3.- Aplicaciones informáticas de tramitación y gestión integrada de riesgos
- 3.Ejercicio Resuelto. SWAPS
- 4.Ejercicio Resuelto. COLLAR

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. Otros Riesgos y su Cobertura**

- 1.Tipos de riesgo: Riesgo de insolvencia
  - 1.- Riesgo comercial
  - 2.- Riesgo político
  - 3.- Riesgo extraordinario
  - 4.- Riesgo financiero
  - 5.- Otros riesgos
- 2.Seguros de crédito a la exportación
  - 1.- Concepto y características generales
  - 2.- Riesgos susceptibles de cobertura
  - 3.- Contratación del seguro
  - 4.- Compañías que operan en el mercado del Seguro de Crédito a la exportación: CESCE y otras compañías
  - 5.- Clasificación de pólizas y coberturas
  - 6.- Normativa aplicable del seguro de crédito a la exportación

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. Operaciones de Factoring y Forfaiting**

- 1.Factoring como instrumento de cobertura de riesgos
- 2.Tipos de riesgos que cubre el factoring internacional

3. Diferencias del factoring con el seguro de crédito a la exportación
4. Forfaiting como instrumento de cobertura de riesgos
5. Tipos de riesgos que cubre el forfaiting internacional
6. Diferencias entre factoring y forfaiting
7. Diferencias del forfaiting con seguro de crédito a la exportación

## **MÓDULO 4. FINANCIACIÓN INTERNACIONAL DE EMPRESAS**

### **UNIDAD FORMATIVA 1. TRIBUTACIÓN INTERNACIONAL**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL IMPUESTO SOBRE EL VALOR AÑADIDO**

1. Naturaleza del impuesto y ámbito de aplicación
2. Delimitación del hecho imponible: operaciones interiores, adquisiciones intracomunitarias, importación de bienes y lugar de realización del hecho imponible
3. Operaciones exentas y operaciones no sujetas
4. Devengo del impuesto
5. Sujeto pasivo y repercusión del impuesto
6. Base imponible y tipo impositivo
7. Deduciones y devoluciones
8. Gestión del impuesto
9. Regímenes especiales

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. EL IVA EN LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES**

1. Importaciones: hecho imponible, exención, devengo, base imponible y sujetos pasivos
2. Exportaciones: exportaciones directas, indirectas y exenciones
3. Ejercicio resuelto: Impuesto sobre el Valor Añadido

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. EL FENÓMENO DE LA DOBLE IMPOSICIÓN INTERNACIONAL**

1. Origen de la doble imposición internacional
2. La doble imposición internacional
3. Eliminación de la doble imposición internacional: exención e imputación

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. CÓDIGO ADUANERO COMUNITARIO (CÓDIGO ADUANERO MODERNIZADO)**

1. Síntesis: el Código Aduanero de la Unión
2. Derechos y obligaciones de las personas en el marco de la legislación aduanera
3. Arancel Aduanero Común: derechos de importación y exportación
4. Deuda aduanera: garantías, cobro, pago y extinción
5. Mercancías introducidas en el territorio aduanero de la Comunidad
6. Despacho a libre práctica y exención de derechos de importación
7. Regímenes especiales: tránsito, depósito, destinos especiales y perfeccionamiento
8. Salida de las mercancías del territorio aduanero de la comunidad

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. EL FLUJO DOCUMENTAL DEL COMERCIO EXTERIOR**

1. Introducción: documentación necesaria para la venta internacional
2. ¿De qué tipo de documentos estamos hablando?: Documentos comerciales, de transporte de paga y seguro, aduaneros y fiscales y certificados
3. Consejos prácticos para la elaboración de documentos de comercio exterior
4. Ejercicio resuelto: Elaboración de factura

### **UNIDAD FORMATIVA 2. FINANCIACIÓN INTERNACIONAL**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. MEDIOS DE PAGO INTERNACIONALES**

1. Introducción: la prestación económica
2. Factores empresariales determinantes de la selección del medio de pago
3. El cheque: tipos, sistema de cobro y regulación
4. Transferencias bancarias: funcionamiento y regulación
5. Orden de pago documentaria
6. Créditos documentarios: tipos y contenido
7. Remesa bancaria: simple y documentaria

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. FINANCIACIÓN DE LAS VENTAS INTERNACIONALES**

- 1.Mercado de divisas: Funcionamiento, estructura, tipos de interés de divisas y Euromercado
- 2.Financiación al Comercio Internacional
- 3.Moneda de financiación
- 4.Cobertura del riesgo de cambio
- 5.Ejercicio resuelto: Operaciones de Factoring

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. FINANCIACIÓN DE APOYO AL COMERCIO EXTERIOR**

- 1.Ayudas oficiales a exportación
- 2.Impuestos que gravan el comercio exterior
- 3.Zonas con tratamiento fiscal especial
- 4.Ejercicio resuelto: Financiación de apoyo al comercio exterior

## **MÓDULO 5. FISCALIDAD INTERNACIONAL: CONVENIOS DE DOBLE IMPOSICIÓN**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. DOBLE IMPOSICIÓN INTERNACIONAL: APROXIMACIÓN**

- 1.Conceptos y fundamentos básicos
- 2.Las bases jurisdiccionales de la fiscalidad internacional: los principios de territorialidad y nacionalidad
- 3.Concepto de doble imposición jurídica internacional
- 4.Métodos para evitar la doble imposición internacional

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. MODELOS DE CONVENIO DE DOBLE IMPOSICIÓN INTERNACIONAL**

- 1.Los Modelos CDI internacionales
- 2.Introducción histórica del MCOCDE
- 3.MCDI Internacional
- 4.Los objetivos de los CDI

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. INTERPRETACIÓN DE LOS CDI INTERNACIONAL**

- 1.Planteamiento
- 2.La interpretación de los CDI internacional
- 3.Problemas de calificación en la aplicación de los CDI internacional

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. FUNDAMENTOS PARA LA ELIMINACIÓN DE LA DOBLE IMPOSICIÓN INTERNACIONAL**

- 1.La doble imposición internacional y el fundamento para su eliminación

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. MÉTODO DE EXENCIÓN**

- 1.Método de Exención: Caracteres generales
- 2.Modalidades del método de exención
- 3.Condiciones de aplicación de método de exención
- 4.Cuantificación de la exención tributaria
- 5.Efectos del método de exención

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 6. MÉTODO DE LA IMPUTACIÓN**

- 1.Método de la Imputación: Características
- 2.Condiciones de aplicación del método de imputación
- 3.Cuantificación de la imputación de impuestos extranjeros
- 4.El método de imputación y las bases imponibles negativas extranjeras
- 5.Efecto del método de imputación
- 6.Ejercicios resueltos: Métodos de Imputación

## **MÓDULO 6. PLANIFICACIÓN FISCAL Y TRIBUTARIA INTERNACIONAL**

#### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. PLANIFICACIÓN FISCAL INTERNACIONAL**

- 1.Planificación Fiscal Internacional: Aproximación
- 2.La importancia de la Planificación Fiscal Internacional
  - 1.- Condicionantes del análisis
- 3.Aspectos objetivos de la planificación fiscal internacional
  - 1.- Aspectos a considerar antes de la inversión inicial
  - 2.- Financiación de la inversión
  - 3.- Tributación de la repatriación de los flujos de renta

- 4.- Políticas de Expatriación
- 5.- Precios de Transferencia
- 6.- Desinversión

#### 4. Instrumentos en la Planificación Fiscal Internacional

- 1.- Sucursal, Filial o Unión Temporal de Empresas
- 2.- Inversión a través de Sociedad Holding
- 3.- Sociedad Financiera
- 4.- Sociedades de Gestión Colectiva de Derechos
- 5.- Regímenes especiales para expatriados

#### 5. Internacionalización de las inversiones

#### 6. Objetivos de la Planificación Fiscal Internacional

#### 7. Ejemplos de Planificación Fiscal Internacional: Holding, Capital-préstamo, Proyecto empresarial conjunto

### **UNIDAD DIDÁCTICA 2. PLANIFICACIÓN FISCAL DE LA INVERSIÓN ESPAÑOLA EN EL EXTRANJERO**

1. Planificación Fiscal de la Inversión Española en el extranjero: Introducción
2. Formas de ejecutar la internacionalización del negocio en el extranjero
3. Incentivo fiscal a la internacionalización de la empresa española
4. Tributación de las inversiones extranjeras
5. Estrategias para la optimización fiscal
6. Medidas antielusión fiscal

### **UNIDAD DIDÁCTICA 3. REESTRUCTURACIÓN EMPRESARIAL**

1. La Reestructuración Empresarial
2. Fusiones intraeuropeas
3. Factores de índole fiscal que deben considerarse en las operaciones transfronterizas
4. Tipos básicos de transacciones que pueden encontrarse desde la perspectiva práctica tributaria española
5. Otras operaciones: traslado de la sede social y Traslado de órgano de gobierno
6. Reestructuración con terceros países

### **UNIDAD DIDÁCTICA 4. RÉGIMEN FISCAL DEL TRUST**

1. Origen y concepto del Trust
  - 1.- Usos o destino del Trust
2. Requisitos y elementos necesarios del Trust
3. El Trust en el territorio español
  - 1.- La Residencia Fiscal del Trust y los Convenios de Doble Imposición
4. Constitución del Trust
  - 1.- Efectos tributarios en el Settlor
  - 2.- Efectos tributarios en el adquirente
  - 3.- Efectos tributarios persona física adquirente
5. Rendimientos obtenidos por el Trust en el territorio español
6. Distribución de los beneficios residentes en España
7. Impuesto sobre el Patrimonio

### **UNIDAD DIDÁCTICA 5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS HÍBRIDOS**

1. Razones para el uso de los híbridos financieros
2. Elementos para la caracterización de los híbridos como deuda o como fondos propios
3. La utilización de híbridos financieros en un contexto internacional
4. Los híbridos Financieros en España

## **MÓDULO 7. OPERACIONES DE FINANCIACIÓN INTERNACIONAL**

### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. SISTEMA FINANCIERO Y OPERACIONES FINANCIERAS: APROXIMACIÓN**

1. El sistema financiero
2. Mercados financieros: características, tipos y operaciones
3. Los intermediarios financieros
4. Activos financieros: tipos y características
5. Unión Europea: Unión Económica y Monetaria

## **UNIDAD DIDÁCTICA 2. OPERACIONES Y CÁLCULO FINANCIERO**

1. Equivalencia financiera de capitales: leyes financieras de capitalización y descuento
2. Capitalización simple y compuesta
3. Operaciones de cálculo: Tasa Anual Equivalente (TAE), Valor Actual Neto (VAN), Tasa Interna de Rendimiento (TIR)
4. Las rentas financieras: rentas constantes y rentas variables
5. Nuevas tecnologías aplicadas a la gestión financiera

## **UNIDAD DIDÁCTICA 3. FINANCIACIÓN DE OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL**

1. Instrumentos de financiación
2. Los préstamos
3. Sistema de amortización de los préstamos
4. El crédito
5. Ejercicio resuelto: cuadro de amortización de préstamo. Sistema francés

## **UNIDAD DIDÁCTICA 4. FINANCIACIÓN DE LAS OPERACIONES DE EXPORTACIÓN**

1. Créditos de pre-financiación
2. Créditos de post-financiación: financiación del aplazamiento del pago
3. Financiación de las exportaciones facturadas y financiadas en moneda doméstica
4. Financiación de las exportaciones facturadas en moneda doméstica y financiadas en divisa
5. Financiación de las exportaciones facturadas en divisa y financiadas en moneda doméstica
6. Financiación de las exportaciones facturadas y financiadas en divisas
7. Documentación
8. Búsqueda de información sobre financiación de exportaciones: fuentes físicas e informáticas

## **UNIDAD DIDÁCTICA 5. FINANCIACIÓN DE LAS OPERACIONES DE IMPORTACIÓN**

1. Financiación de las importaciones facturadas y financiadas en moneda doméstica
2. Financiación de las importaciones facturadas en moneda doméstica y financiadas en divisa
3. Financiación de las importaciones facturadas en divisa y financiadas en moneda doméstica
4. Financiación de las importaciones facturadas y financiadas en divisas
5. Documentación
6. Búsqueda de información sobre financiación de importaciones: fuentes físicas e informáticas

## **UNIDAD DIDÁCTICA 6. OTRAS FORMAS DE FINANCIACIÓN DE LAS OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL**

1. Factoring: modalidades, la firma del contrato de factoring, la tarifa de factoraje y el tipo de interés, partes que intervienen, operativa, plazos de cobro
2. Forfaiting: requisitos para la formalización, plazo de las operaciones, partes que intervienen, operativa, características y diferencias con factoring, coste
3. Operaciones de compensación: concepto, características, modalidades y ventajas
4. Operaciones triangulares

## **UNIDAD DIDÁCTICA 7. FINANCIACIÓN DE LAS OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL CON APOYO OFICIAL**

1. Apoyo a la internacionalización
2. Apoyo a las inversiones exteriores
3. Crédito Oficial a la Exportación
4. Apoyo financiero oficial de las Administraciones autonómicas y locales
5. Cámaras de Comercio

## **MÓDULO 8. OPERATIVA DE LA COMPRAVENTA INTERNACIONAL**

### **UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL COMERCIO INTERNACIONAL. PERSPECTIVA ECONÓMICA, POLÍTICA Y JURÍDICA**

1. Ámbitos del Comercio: Comercio Interior, Exterior e Internacional
2. España y el comercio exterior: comercio de productos, servicios e inversiones, marco normativo, régimen de las importaciones y exportaciones, relaciones con terceros países
3. Magnitudes Macroeconómicas: Balanza de pagos, PIB y PNB
4. Organismos Internacionales

5.La Integración Económica Regional

6.La Unión Europea: Política comercial y Mercado único

## **UNIDAD DIDÁCTICA 2. BARRERAS Y OBSTÁCULOS EN EL TRÁFICO DE MERCANCÍAS**

1.Aranceles

2.Medidas cuantitativas, barreras técnicas, sanitarias y medioambientales

3.Medidas de lucha contra prácticas desleales: medidas antidumping, antisubvención y de salvaguardia

## **UNIDAD DIDÁCTICA 3. FUENTES DE INFORMACIÓN Y HERRAMIENTAS DE BÚSQUEDA EN EL COMERCIO INTERNACIONAL**

1.Información sobre clientes, proveedores, países de origen y destino e internacionalización

2.Fuentes de información en el comercio internacional: ICEX, Cámaras de Comercio, Oficinas comerciales, Asociaciones empresariales, Entidades financieras y AEAT

3.Buscadores y bases de datos online en el comercio internacional

4.Administración de la información de comercio internacional

## **UNIDAD DIDÁCTICA 4. ADMINISTRACIÓN DE CLIENTES Y PROVEEDORES EN EL COMERCIO INTERNACIONAL**

1.Localización y Búsqueda de clientes/proveedores internacionales

2.Clasificación de los clientes/proveedores y criterios de organización

3.Tipos de archivos de los clientes/proveedores

4.Confección de fichas y bases de datos de clientes y proveedores

5.Control de clientes/proveedores

6.Sistemas de alertas de nuevos clientes/proveedores

7.Reclamaciones en las operaciones de compraventa internacional

## **UNIDAD DIDÁCTICA 5. CIRCUNSTANCIAS QUE AFECTAN AL PROCESO DE COMPRAVENTA INTERNACIONAL**

1.Obligaciones de las partes en las operaciones de compraventa internacional

2.Cláusulas generales del contrato de compraventa internacional

3.Reglas internacionales para la interpretación de los términos comerciales. INCOTERMS

4.Interpretación práctica de cada INCOTERM

5.Ejemplo INCOTERM

6.El comercio electrónico: principales aspectos

## **UNIDAD DIDÁCTICA 6. ELABORACIÓN DE OFERTAS EN EL COMERCIO INTERNACIONAL**

1.Proceso Comercial en las operaciones de compraventa internacional

2.Oferta Internacional: información, elaboración, presentación, negociación y condiciones

3.Elementos de la tarifa de precios: producto, unidad de venta, vigencia, precio y condiciones

4.Presentación de la tarifa

## **UNIDAD DIDÁCTICA 7. ORGANIZACIÓN DE PEDIDOS Y FACTURACIÓN EN EL COMERCIO INTERNACIONAL**

1.Operación comercial: información y documentación

2.Orden de pedido: contenido, revisión, pedido firme y confirmación de pedido

3.Preparación de pedido. Lista de contenido

4.Factura proforma y determinación del precio de los bienes o servicios

5.Factura comercial y realización de la expedición

6.Ejemplo de factura comercial

7.Código TARIC

8.Ejemplo resuelto: Código TARIC

9.Financiación y cobertura del riesgo de las operaciones internacionales

## **UNIDAD DIDÁCTICA 8. GESTIÓN ADMINISTRATIVA DEL COMERCIO INTERNACIONAL CON MEDIOS INFORMÁTICOS**

1.Aplicaciones generales: función y utilidades

2.Aplicaciones específicas: descripción, funciones y utilización



**+ Información Gratis**